

Biomédicaments et biosimilaires 2021

Comment accompagner l'équipe officinale afin d'accroitre l'adhésion thérapeutique des patients aux biomédicaments et développer les biosimilaires à l'officine ?

Présentation de l'étude 1ère édition, France, novembre 2021

- 71 pages
- 201 responsables de pharmacies interrogés



Présentation

Apparue dans les années 70, les biomédicaments, composés d'une substance active produite à partir d'une source biologique ou dérivée de celle-ci ont révolutionné la prise en charge de pathologies graves au besoin thérapeutique non satisfait. Ces traitements innovants ciblés, souvent bien tolérés et dont l'efficacité est démontrée ont permis des progrès considérables. Ainsi, le marché mondial des biomédicaments avoisine désormais les 300 milliards de dollars (soit 1/3 du marché total des médicaments) et connait une croissance soutenue.

Ces dernières années, une vague d'expiration des brevets et/ou de la protection des données pour de nombreux produits biologiques, identifiés comme des postes de dépenses importants de notre système de santé, a marqué l'avènement de spécialités dites « biosimilaires » à un produit de référence, c'est-à-dire une copie enregistrée dans un cadre défini par les autorités de santé européennes (EMA). Ces spécialités sont conçues suivant des lignes directrices précises de comparabilité avec la spécialité de référence sur la qualité, ainsi que sur les données précliniques et cliniques.

Dans le contexte économique actuel contraint, le Ministère des Solidarités et de la Santé a dévoilé fin 2017 sa stratégie nationale de santé 2018–2022 relative à la promotion des biosimilaires : l'objectif est d'atteindre 80 % de pénétration d'ici 2022. Pour autant, en 2020, ce marché toujours émergent et dépendant des aléas de la réglementation a connu une croissance moindre qu'en 2019 à l'hôpital (+18 % vs +48 %) et surtout a été stoppé net en ville (+8,7 % vs +123 % en 2019), figeant le taux de pénétration à 23 %.

Face à ce constat et à la demande du ministre de la Santé, une nouvelle concertation s'est ouverte le 8 avril 2021 autour de la substitution en officine des médicaments biologiques par des biosimilaires, avec l'espoir de l'inscrire au projet de loi de financement de la sécurité sociale (PLFSS) pour 2022. Dès lors, il s'est dégagé un consensus sur la substitution par le pharmacien qui pourrait être instaurée progressivement, d'abord sur des classes de médicaments biologiques faciles à substituer (insulines, héparines...), alors qu'elle serait différée sur les classes plus difficiles à substituer (Remicade, anti-TNF...).

Parallèlement, selon l'Observatoire national des médicaments biosimilaires, 77% des patients traités avec des médicaments biologiques expriment une forte attente vis-à-vis du pharmacien d'officine et 53% d'entre eux l'identifient comme le professionnel le mieux placé pour améliorer la connaissance de leur traitement et de leur pathologie. Les résultats de cette enquête sonnent comme un appel lancé aux officinaux pour qu'ils perfectionnent à la fois leur propre connaissance sur les bio-médicaments et les pathologies qu'ils soignent, au moment même où l'Académie nationale de pharmacie se prononce également favorablement à la substitution biosimilaire.

Dès lors, pour le laboratoire pharmaceutique, comment accompagner au mieux les pharmaciens d'officine afin d'optimiser l'adhésion thérapeutique des patients à leur médicament biologique ainsi qu'au développement de leur futur rôle de substitution des biosimilaires ?

Echantillon

Un échantillon de 201 responsables de pharmacie

- 201 responsables de pharmacies, représentatives du tissu officinal français en matière d'effectifs salariés, de chiffre d'affaires, de localisation et d'appartenance à une enseigne (ou non) ont été interrogés par Internet entre le 04 et le 20 octobre 2021.
- Ces répondants sont issus du panel Pharma Scope (propriété ARCANE Research). Pour plus d'informations, n'hésitez pas à nous demander le document de présentation de ce panel.

Sommaire du rapport

Afin de connaître précisément l'ensemble des questions, items ou dimensions évalués, n'hésitez pas à nous demander le questionnaire.

Synthèse illustrée de l'étude

- 1. Délivrance et position vis-à-vis des biomédicaments et biosimilaires
 - 1.1. Délivrance de biomédicaments et biosimilaires
 - 1.2. Evolution de la délivrance de biomédicaments et biosimilaires
 - 1.3. Chiffre d'affaires annuel réalisé dans l'officine par les biomédicaments
 - 1.3.1. Au global
 - 1.3.2. Selon le profil de la pharmacie
 - 1.4. Opinion globale de ces 2 types de médicaments
 - 1.5. Intérêt pour développer le rôle de conseil auprès des patients
 - 1.5.1. Concernant les biomédicaments et la substitution des biomédicaments par les biosimilaires
 - 1.5.2. Concernant les biomédicaments selon le profil de la pharmacie
 - 1.5.3. Concernant la substitution des biomédicaments par les biosimilaires selon le profil de la pharmacie
 - 1.6. Freins au développement des biomédicaments et biosimilaires
 - 1.7. Fréquence des ruptures de stock
 - 1.7.1. Au global
 - 1.7.2. Selon le profil de la pharmacie
 - 1.8. Attitude vis-à-vis de la substitution des biomédicaments par les biosimilaires
 - 1.8.1. Au global
 - 1.8.2. Selon le profil de la pharmacie
 - 1.9. Initiateur de la substitution
 - 1.10. Facteurs incitatifs à la substitution d'un biomédicament de référence par un biosimilaire
 - 1.11. Choix du médicament délivré si possibilité de substitution au comptoir, à condition économique équivalente
 - 1.11.1. Au global
 - 1.11.2. Selon le profil de la pharmacie

1.12. Raisons de délivrance

- 1.12.1. De chaque type de médicament
- 1.12.2. De biomédicaments selon le profil de la pharmacie

2. Relations professionnelles au global et auprès des pharmacies délivrant des biomédicaments et biosimilaires

- 2.1. Relations professionnelles
- 2.2. Qualité des relations avec les médecins
- 2.3. Echanges d'informations avec les médecins
- 2.4. Moyens de communication avec les médecins
- 2.5. Utilisation et renseignement des dossiers médicaux partagés

3. Connaissances sur les biomédicaments et biosimilaires

- 3.1. Niveau de confiance dans l'information délivrée
- 3.2. Niveau de connaissances des biomédicaments
 - 3.2.1. Au global
 - 3.2.2. Selon le profil de la pharmacie
- 3.3. Niveau de connaissances des biosimilaires
 - 3.3.1. Au global
 - 3.3.2. Selon le profil de la pharmacie

4. Attentes vis-à-vis des laboratoires

- 4.1. Identification des domaines où l'attente d'informations de la part des laboratoires est élevée
 - 4.1.1. Au global
 - 4.1.2. Selon le profil de la pharmacie
- 4.2. Supports souhaités par domaine pour recevoir des informations
- 4.3. Fréquence de réception d'information de la part des laboratoires
 - 4.3.1. Sur les biomédicaments et sur les biosimilaires
 - 4.3.2. Sur les biomédicaments selon le profil de la pharmacie
 - 4.3.3. Sur les biosimilaires selon le profil de la pharmacie



4.4. Qualité des informations délivrées par les laboratoires sur les biomédicaments et biosimilaires

4.5. Visites des laboratoires et intérêt

- 4.5.1. Laboratoires présentant les biomédicaments et biosimilaires
- 4.5.2. Laboratoires présentant les biomédicaments selon le profil de la pharmacie
- 4.5.3. Laboratoires présentant les biosimilaires selon le profil de la pharmacie

4.6. Attentes vis-à-vis des laboratoires concernant les biomédicaments et biosimilaires

Annexes

Tris complémentaires

- Délivrance de biomédicaments et biosimilaires
 - Selon les laboratoires de génériques référencés
 - Selon le profil de la pharmacie
- Evolution de la délivrance de biomédicaments et biosimilaires selon le profil de la pharmacie
- Freins au développement des biomédicaments et biosimilaire selon le profil de la pharmacie
- Initiateur de la substitution selon le profil de la pharmacie
- Facteurs incitatifs à la substitution d'un biomédicament de référence par un biosimilaire selon le profil de la pharmacie
- Choix du médicament délivré si possibilité de substitution au comptoir, à condition économique équivalente selon les laboratoires de générique référencés
- Notoriété assistée des laboratoires
 - Proposant des biomédicaments et des biosimilaires
 - Proposant des biomédicaments selon le profil de la pharmacie
 - Proposant des biosimilaires selon le profil de la pharmacie
- Attentes vis-à-vis des laboratoires concernant les biomédicaments et biosimilaires selon le profil de la pharmacie

Complément de profil

- Appartenance à un groupement
- Laboratoires de génériques
- Proportion de délivrance de génériques
- Présence d'un espace de confidentialité dans l'officine & surface

Livrables

Un rapport synthétique, quantifié, prêt pour vos présentations

- Un rapport synthétique : l'information essentielle est hiérarchisée.
- Un rapport chiffré et précis : l'information est systématiquement quantifiée.
- Un rapport directement exploitable pour vos présentations : format Power Point.
- Un rapport disposant d'une phrase d'analyse par slide

Accompagnement personnalisé :

Une fois les livrables restitués, notre équipe est disponible sans aucune limite de temps après la restitution du rapport pour faire les traitements complémentaires et apporter toutes les précisions nécessaires. Présentation orale en option.

Vos contacts



Hervé GUINGANT
Votre contact commercial
herve.guingant@arcane-research.com

Direct: 02.41.60.37.68



Coline LE BIHAN

Votre contact pour l'étude

coline.lebihan@arcane-research.com

Direct: 02.41.20.08.76

arcane research

Expert en montage d'études multiclients et en études ad-hoc basées sur la réinterrogation de cibles.

Notre offre multi-clients répond à 3 principes :

- Proposer des études thématiques sur des marchés connus et maîtrisés,
- Mutualiser les coûts (terrain partagé)
- Proposer une offre plus flexible, plus "ad hoc" et plus qualitative que les études en souscription traditionnelles

La maîtrise du principe de l'enquête mutualisée depuis 1993 :

- Une équipe impliquée et compétente sur les domaines.
- Plus de 30 observatoires réalisés chaque année.
- Une relation durable et de confiance avec les acteurs les plus significatifs des marchés étudiés.

www.arcane-research.com

arcane research est un institut d'études indépendant spécialisé depuis 1993 dans les études quantitatives.

Références Santé & Pharmacie

3M, ABBOTT, ABBVIE, ADARE PHARMACEUTICALS, ALCONLABS, ALLERGAN, ALLIANCE HEALTHCARE, AMDIPHARM, ARKOPHAR-MA, ASCENSIA, ASTRA ZENECA, BAUSCH&LOMB, BAYER, BAYER PHARMA, BEIERSDORF, BIOCODEX, BIODERMA, BIOGARAN, BIORGA, BOEHRINGER-INGELHEIM, BOIRON, BROTHIER, BSN MEDICAL, CCD LABORATOIRE, CEPHALON, CHIESI, CIZETA MEDI-CALI, COOPER, DIAFARM-NPC, DIEPHARMEX, EA-PHARMA, EF-FIK, ESSITY, EUCERIN, EXPANSCIENCE, GABA, GEDEON RICHTER, GIBAUD, GENEVRIER, GIFRER, GRIMBERG LABORATOIRES, GSK, HRA, INNOTHERA, INTERVET, IPRAD SANTE, IPSEN, JANSSEN CILAG, L'OREAL ACTIVE COSMETICS, LABORATOIRE DE LA MER , LEHNING, LEO PHARMA, LEVER FABERGE, LOHMAN & RAUS-CHER, MAYOLY SPINDLER, MEDA PHARMA, MENARINI, MERCK MEDICATION FAMILIALE, MERCK SERONO, MERIAL, MSD SANTE ANIMALE, NEGMA-WOCKARDT, NESTLE HEALTHSCIENCE, NO-VARTIS, NOVARTIS SANTE ANIMALE, OCP, OENOBIOL, OMEGA PHARMA, ONTEX, PAUL HARTMANN, PERRIGO, PFIZER, PICOT, PIERRE FABRE DERMO COSMETIQUE, PIERRE FABRE MEDICA-MENT, PIERRE FABRE ORAL CARE, PIERRE FABRE SANTE, PILEJE, PROCTER GAMBLE, RECKITT BENCKISER, ROCHE DIAGNOSTICS, ROGE CAVAILLES, ROTTAPHARM, SANDOZ, SANOFI, SANTE VERTE, SARBEC, SCA, SCHOLL, SEMES MARQUE VERTE, SERVIER, SIFI GROUP, SIGVARIS, SMITH & NEPHEW, SOGIPHAR, STALLER-GENES, STIEFEL, SUN STAR, SVR, TEOXANE, TERRA SANTE, TEVA, THEA, THERABEL, THUASNE, TONIPHARM, TOP PHARM, UPSA, URGO, URIAGE, VANIA, VENDOME, WELEDA, WINTHROP, ZAM-BON

